

Forhandling i praksis

Hvad pokker skete der lige dér?!
Ingen bryder sig om at blive trukket rundt i manegen, så vil du gerne være toneangivende i forhandlinger og højne din chance for at komme igennem med det, der ligger dine kolleger på hjertet?

Indhold
På kurset beskæftiger vi os med:

- Hvad er en forhandling – hvad består den af
- Forhandlingsstrategi og -teknik
- At skabe et mandat ved kollegial involvering og opbakning
- Træning i før (forberedelsen), under (selve forhandlingen) og efter forhandlingen (evaluering og analyse).

Brugbarhed
Kurset højner din forståelse og kompetencer ved, at du kan:

- Spotte både faldgruber og de faktorer, der gør en forhandling god
- Inddrage kollegerne i højere grad, så dit mandat fremstår stærkere fra start
- Anvende konkrete værktøjer til at sikre forhandlingens resultat.

DATO

30.08.2027 10:00 - 03.09.2027 13:00
Uge 35

STED

Konventum
Erling Jensens Vej 1
3000 Helsingør

KOMMENDE FRIST

16.07.2027 10:00

KURSUSBEVIS

Ja

UNDERVISER

Olaf Christensen
olaf.dalgashave@gmail.com